



## NEGOCIATEUR IMMOBILIER H/F

### POSTE

Rattaché(e) au Responsable d'agence, vous développez un réseau de prescripteurs pour élargir le périmètre des mandats entrants. Vous intervenez dans la commercialisation des logements anciens sous mandat IMMO DE FRANCE RHONE ALPES.

Dans le cadre de vos fonctions, vos missions principales sont axées vers :

- Les actions commerciales diversifiées et recherche de biens immobiliers,
- L'analyse du marché, prospection des futurs clients,
- L'évaluation de la valeur du bien immobilier,
- Les conseils aux acheteurs sur les modalités d'acquisition,
- L'obtention de l'accord des parties avec participation active jusqu'à la signature de l'acte authentique (Conseils, relations notaire, suivi du financement, ...)

Il s'agit d'une fonction transversale puisque vous êtes en contact avec tous les services et les entités de la société. Vous êtes également en relation avec les copropriétaires, propriétaires-bailleurs, et différents partenaires, ...

### PROFIL

#### Compétences et qualités :

De formation Bac+2 dans le domaine de l'immobilier, l'acquisition d'une expérience dans la vente de l'ancien serait un atout.

Votre aisance relationnelle, vos qualités d'écoute et votre esprit d'équipe sont aussi des atouts pour intégrer rapidement notre réseau.

Vos aptitudes commerciales éprouvées, alliées à vos qualités d'écoute vous permettent de répondre aux besoins de vos différents interlocuteurs, ce qui est un gage de qualité de service et de valeur ajoutée pour conclure les transactions.

Au travers de votre expérience personnelle, vous avez développé une réelle autonomie et des compétences organisationnelles.

#### Informations complémentaires :

- Statut salarié
- Rémunération attractive en lien avec vos résultats
- Remboursement des frais sur justificatifs
- Avantages sociaux : Mutuelle, Tickets restaurant, ...
- Permis B